

# План продаж: особенности расчета

**План продаж** – это обязательный инструмент развития и управления бизнесом, который дает возможность получать прибыль в запланированном размере путем увеличения объемов реализации. В основе плана продаж лежат конкретные цифры и расчеты. Он показывает, сколько единиц продукта будет продано компанией в следующем месяце, полугодии или году, а также сумму, которую предстоит заработать за определенный срок.

Система ITigris Optima позволяет задавать планы продаж для магазина, [алгоритм создания плана продаж тут](#)

## Особенности расчета плана продаж в системе ITigris Optima:

**План продаж** = сумма всех поступивших платежей за выбранный период времени.

**План продаж на сегодня** = (сумма плана на месяц / количество дней в текущем месяце) \* (количество прошедших дней плана включая текущий день).

При расчете плана продаж важно знать и помнить:

- в плане продаж учитываются платежи по заказам, созданным в данном департаменте (например, в магазине **Оптика1** создали заказ. Деньги по этому заказу приняли в магазине **Оптика2**. Платеж по этому заказу пойдет в план магазина **Оптика 1**);
- отмененные заказы и возвраты не учитываются при расчете выполнения плана, те если заказ отменяется, то уже совершенная оплата по нему вычитается из плана.

**i** Важно! расхождения между суммой плана продаж, отчета "[Результаты за период](#)" и [зарплатного отчета продавца-консультанта](#) в системе ITigris Optima возникают из-за разницы в учете доплат за заказы в других департаментах и продажи подарочных сертификатов.

	<b>ДОПЛАТЫ ЗА ЗАКАЗ В ДРУГОМ ДЕПАРТАМЕНТЕ</b>	<b>ПРОДАЖИ ПОДАРОЧНЫХ СЕРТИФИКАТОВ</b>
<b>ПЛАН ПРОДАЖ</b>	Учитываются в плане продаже магазина оформления заказа сотруднику, который оформлял заказ	Учитывается только продажа подарочного сертификата (карточки), отоваривание сертификата в плане продаж не отражается
<b>ЗАРПЛАТНЫЙ ОТЧЕТ ПРОДАВЦА КОНСУЛЬТАНТА</b>	Учитываются в отчете магазина оформления заказа сотруднику, который оформлял заказ	Учитывается только отоваривание сертификатов тому сотруднику, который продал товары/услуги по сертификату, а не тому, кто карточку продал
<b>ОТЧЕТ «РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА ПЕРИОД»</b>	Учитываются в том магазине, где прошла оплата заказа	Отражает в соответствующих полях как продажи подарочных сертификатов, так и их отоваривание